



DELTA
системы безопасности

ОПИСАНИЕ ВАКАНСИИ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ

Планы по развитию



Компания «Дельта» (<http://www.delta.ru>) основана в 2011 с целью построения крупнейшей федеральной компании на рынке охранных услуг.

Главная задача компании – обеспечить безопасность наших клиентов и сделать услугу охраны имущества и недвижимости такой же неотъемлемой частью жизни, как мобильная связь или доступ в интернет.

Компания «Дельта» четко следует внутренним стандартам, разработанным с учетом мировых достижений в области обеспечения безопасности, предоставляя услуги охраны квартир, коттеджей и бизнес-объектов на высочайшем уровне, обеспечивая спокойствие и уверенность в сохранности имущества своих клиентов.

«Дельта»-лидер по объему федерального присутствия среди коммерческих охранных организаций Компания работает в крупнейших регионах страны –

- Москве и Московской области;
- Санкт-Петербурге и Ленинградской области;
- Нижнем Новгороде и Нижегородской области;
- Туле и Тульской области;
- Ярославле и Ярославской области;
- Челябинске и Челябинской области;
- Ростове и Ростовской области;
- Сочи и Краснодаре;
- Волгограде и Волгоградской области;
- Самаре и Самарской области;
- Новокузнецке и Кемеровской области;
- Казани и Республике Татарстан;
- Перми и Пермской области;
- Тамбове и Тамбовской области;
- а так же в Саратове и Саратовской области.

К концу 2013 услуги компании будут доступны в 23 регионах страны!



Сегодня, под охраной «Дельта» находятся более 60 000 объектов, а к концу 2013 года, с расширением географии присутствия, их число увеличится до 100 000.

«Дельта» имеет крупнейшую собственную службу реагирования, которая составляет более 330 экипажей. Сотрудники компании – это специалисты высочайшего класса, которые осознают степень возложенной на них ответственности и являются профессионалами высокого уровня.



О вакансии

В связи с расширением, в крупную компанию - лидер в области охранных услуг - Дельта, происходит набор сотрудников на вакансию **менеджер по продажам**.

Должностные обязанности:

- продажи услуг компании (пультовая охрана);
- проведение презентаций;
- поиск и привлечение клиентов (физ\лица и юр/лица);
- деловая переписка и оформление сопутствующей документации;
- выполнение индивидуального плана продаж.

Условия работы:

- доход до 60 000 рублей в месяц;
- график работы 5/2 9.00 – 18.00;
- оплата мобильной связи;
- оформление и социальный пакет согласно ТК РФ;
- бесплатное обучение, качественные корпоративные тренинги по проведению презентаций и продажам;
- возможность карьерного роста;
- офисы продаж: ст.м. Динамо, Варшавская, Щелковская.



